

NOKTA

BUSINESS SOFTWARE

MOBİL SATIŞ SİSTEMİ

Nokta Bilgisayar Sistemleri ve Dış Ticaret Anonim Şirketi

Tel: +90 (216) 331 46 33 / 331 46 12 / 331 46 22 / Faks: +90 (216) 331 46 56

e-posta: nokta@nokta.com.tr / web: <http://www.nokta.com.tr> – Kavacık - İSTANBUL

• LEO - Mobil Satış Sistemi

Tanıtım ve Çalışma Şekli:

%100 Türk Mühendisleri tarafından geliştirilen LEO-Mobil Satış Sistemi yazılımı, Nokta Bilgisayar A.Ş.'nin tescilli bir markasıdır.

Günümüz rekabet koşullarında, bilgiyi en hızlı ve doğru bir şekilde toplayıp raporlamak ve yorumlamak ticari işletmelerde en büyük kazançtır. Bu işlemi en doğru ve hızlı şekilde yapabilmek için Nokta Bilgisayar, hem yazılım aşamasında hem de donanım aşamasında en gelişmiş teknoloji ürünlerini bir araya getirmeyi başarmıştır. LEO-Mobil Satış Sistemi ticari yazılımlardan bağımsız çalışabildiği gibi, Nokta Bilgisayar'ın Çözüm Ortaklığını yaptığı ve bir ERP ürünü olan Link Güneş Sistemi ile de tam entegre olarak çalışabilmektedir.



Sipariş Ana EkranıKul

Siparişler

Sip.No.	Tarih	Müş.Kod	Ünvan
38000007	19.07.12	120 34 043	DERYA
38000008	06.12.12	120 01 031	YILDIR

Toplam Ciro 263.9

Yeni Edit Sil Kapat

Güneşe Aktar

LEO-Mobil Satış Sistemi adındanda anlaşılacağı üzere rekabetin yüksek olduğu pazar koşullarında hızı ve gelişmiş teknolojiyle; rakiplerinize yapacağınız mücadelede gücünüze güç katacaktır. İyi yönetilen ve iyi organize olmuş pazarlama, satış ve dağıtım kanalları sayesinde daima bir adım önde olacaksınız.

LEO sayesinde ekibiniz sahadaki tüm işlemlerinde ve fuar organizasyonunda sipariş toplama, mal dağıtımını yapma, ürün ve reyon bilgisi toplama aşamasında hız, doğruluk ve performans kazanacaktır. LEO sistemiyle sahadan toplanan tüm bilgiler GPRS teknolojisi kullanılarak en kısa sürede işlem merkezimize ulaşacak ve merkezde kurulan raporlama sistemiyle; müşteri, ürün, bölge, kampanya, dönem ve eleman performanslarının anlık olarak izlenmesi sağlanacaktır. Bu sayede büyük yatırımlarla kurulan pazarlama ve dağıtım ağınızın performansını görebek kritik kararları çok çabuk alabileceğiniz, anında yeni stratejiler belirleyebileceksiniz.

Nokta Bilgisayar'ın sektör ve piyasa koşullarındaki tecrübesi ve iş ortaklarının destekleriyle geliştirilen bu ürünle birlikte sıcak satış, sipariş toplama, teslimat ve ürün ticareti yapmak kolaylaşacak ve kontrol altına alınabilecektir.

LEO-Mobil Satış Sistemi çalışma şekli:

Müşteri temsilcileri istenildiği anda istenilen yerden GPRS üzerinden sisteme bağlanırlar. Bağlanan terminallere seyahat ve dağıtım planında bulunan müşteri bilgileri yüklenir. Yüklenen bu bilgiler sayesinde saha ekibi seyahat ve dağıtım esnasında uğrayacağı müşterilere ait; cari hesap bakiyesi, satış analizi, hareket yaşlandırması, ödeme takibi bilgilerine ulaşabilmektedir.

Bu bilgilerle sahaya çıkan personel tanıtım ve satışını yapacağı ürünlere ait stok, fiyat, kampanya, promosyon, vade, satış miktarı, hedef vs. bilgilerine kolaylıkla ulaşabilmektedir. Belirlenen ve kendisine tanınan kurallar çerçevesinde satış ve tanıtımını gerçekleştirebilmektedir. Bütün satış bilgilerini el terminallerinden alan saha personeli bu bilgiler sayesinde satış esnasında merkeze olan bağımlılığını azaltmakta ve satış performansını arttırmaktadır. Personel tereddütte kaldığı her bir bilgi için merkez ofisteki yetkililere geri dönüş yapmaktan kurtulmaktadır. Tanıtımı ve satışı yapılacak ürünü farklı kriterlere göre seçebilmekte istenirse ürünlerin resmine göre de (Yüksek kapasiteli El Bilgisayarlarında kullanılabilir) arama yapabilmektedir. Barkod etiketli katalog destekli satışlarda ürünleri katalogtaki etiketten okutarak hatasız olarak kayıt edebilmektedir. Ayrıca müşteriden aldığı ödemeleri de yine el terminaline giren ekip elemanları, isteğe bağlı olarak anlık (GPRS bağlantısı ile) merkeze toplu olarak aktarabilmektedir. Bu aktarım karşılıklı olarak yapılabilmekte olup sahadaki personele ihtiyacı olan güncel bilgiler de (stok, fiyat, bakiye v.s.) gönderilebilmektedir.

Merkez ofisteki PC programına, sahadaki personelden gelen satış ve sipariş bilgileri ilgili onay mekanizmalarından geçerek ticari programa entegre edilmektedir. Gelen bilgiler, sipariş bilgileri ise otomatik olarak depoya gönderilerek siparişin sevkiyata hazırlanması süreci başlatılır. Sipariş bilgileri depoya ulaştığı andan itibaren depoda yine Nokta Bilgisayar tarafından geliştirilen NEO-Depo ve Sevkiyat programı devreye girmektedir.

Merkeze gelen ve ticari programlara entegre edilen satış, sipariş ve ödeme bilgileri sayesinde merkez ofiste sahadaki personelin, ürünlerin, müşterilerin, kampanyaların, promosyonların, bölgelerin anlık performansları değerlendirilip, buna göre satış ve pazarlama stratejilerine anında müdahale edilebilmektedir.

Sipariş DetayKull:38

Barkod : 4901681077021

Mal Adı : ZEBRA ROLLER KALEM 0,5m

Tahmini Stok : -3234.00000 Y

Miktar	Birim	Katsayı	Adet
1	KUTU	12	12

Fiyat : 2.150000

Tutar : 25.8

İskonto Oran: %

Mal Bilgileri Stok Bilgileri

Kaydet - Çıkış

Genel Özellikleri :

LEO - Mobil Satış Sistemi genel olarak 2 farklı platform üzerinde çalışmaktadır. Bu platformlardan biri olan Merkez ofislerde kullanılan PC bölümünde; saha ekibine yönelik seyahat ve/veya dağıtım için gerekli bilgiler hazırlanarak gönderilir. Sahadaki ekibin sipariş ve satış esnasında ihtiyaç duyabileceği tüm bilgiler (müşteri detay bilgileri, Cari hesap bilgileri, ürün stok bilgileri v.s.) ve uygulama esnasındaki tüm kontroller ve kurallar (kampanya, iskonto, promosyon, satış miktarları, fiyat, kota, vade, ödeme tipi vs.) PC sistemi tarafında hazırlanır. Böylece PC tarafında hazırlanan bu bilgiler sayesinde, saha elemanlarının birçok farklı ve detaylı bilgiyi kontrol için zaman kaybetmemesi ve kendilerine tanınan sınırlar içerisinde istedikleri gibi hareket edebilmelerine imkân tanınmış olur. Buna bağlı olarak saha personeli tam anlamıyla satış ve pazarlamaya odaklanır, daha kısa sürede daha az hatayla daha çok müşteriye ulaşabilir ve kendisinden ve bölgesinden beklenen hedef ürün/ciro performansını kolaylıkla gerçekleştirebilir.

Diğer çalışma platformu olan El terminallerinde ise saha ekibinin satış, pazarlama ve araştırma sırasında ihtiyaç duyabileceği tüm bilgiler yer almaktadır. İlgili personel bu bilgilere istediği anda ve istediği ortamda kişisel güvenlik aşamalarından geçerek kolaylıkla erişebilmektedir. Sahadaki personelin zor çalışma koşulları göz önüne alınarak el terminalleri üzerinde geliştirilen programlarda "kullanıcı dostu" olarak adlandırılan Kolay erişimli menüler ve seçenekler kullanılmış olup, basit ama çok amaçlı "kullanıcı arayüzü" tasarlanmıştır.

El terminallerinde bulunan bilgiler GPRS altyapısıyla istenildiğinde güncellenebilmekte ve bu terminallerle oluşturulan ve/veya depolanan, Satış, pazarlama, araştırma ve finans için hayati önem taşıyan tüm veriler anında merkez ofise aktarılabilir.

- Sahada yapılan tüm satış hareketlerini, plasiyer, dağıtıcı, marka distribütörü ve merkez için ayrı ayrı veya bir bütün halinde yapılandırılabilen, geliştirilebilir ve farklı büyüklüklere göre yapılandırılabilir yazılım ve donanım mimarisi.
- Sıcak - Soğuk satış yapabilme özelliği

- Zincir Mağaza Sistemi ve Departman Store takibi
- Rakip ürün araştırma özelliği
- Depo, Çanta ve Araç stok takibi
- Kampanya, Bölge, Ürün, Müşteri ve Eleman performans takibi
- Rakip ürün ve Pazar araştırması
- Vade farkı takibi
- Müşteri Cari Hesap ve Ödeme takibi
- İnternet üzerinden merkez ofis bağlantısı
- Güncel stok takibi yapabilme
- Windows CE, MS.net desteği
- Barkodlu ürün satış desteği
- Müşteri yerinde irsaliye/fatura kesebilme
- Fuar organizasyonlarında toplu sipariş alabilme
- Barkod destekli kataloglarla çalışabilme
- Ürünleri değişik kriterlere göre arayabilme
- Ürünleri resimlerine bakarak bulabilme

- **Avantajları:**

LEO - Mobil Satış Sistemi klasik sipariş, satış ve pazarlama yöntemlerine göre size ve ekibinize hız, performans, güç, doğruluk, verimlilik, kalite ve prestij kazandıracaktır. Bu program ve el terminallerinden gelen hızlı satış ve sipariş bilgileri sayesinde üretim ve tedarik planlamanızı kolaylıkla gerçekleştirebileceksiniz. Muhasebe ve Finans bilgilerinizi ana ticari programınıza entegre ederek işlemlerinizi hızlandıracak zaman kazanacaksınız. Bu sistemin size kazandıracığı diğer avantajlar aşağıda sıralanmıştır.

Sipariş DetayKull:38

Barkod : 4901681077021

Mal Adı : ZEBRA ROLLER KALEM 0,5m

Tahmini Stok : -3234.00000 Y

Miktar	Birim	Katsayı	Adet
1	KUTU	12	12

Fiyat : 2.150000

Tutar : 25.8

İskonto Oran: %

Mal Bilgileri Stok Bilgileri

Kaydet - Çıkış

- Satış, pazarlama ve dağıtım sistemini geliştirmek ve hızlandırmak
- İşlemleri hızlandırmak ve müşteri memnuniyetini arttırmak
- Satış temsilcilerinin hızlarına bağlı olarak verimliliklerini arttırmak
- Stok kontrolünü geliştirmek
- Fatura ve sipariş hatalarını azaltmak
- Elle (manuel) yapılan kullanıcı giriş hatalarını azaltmak
- Fatura valör kayıplarını önlemek
- Form, Posta ve Faks maliyetlerini azaltmak

Teknolojisi:

LEO - Mobil Satış Sistemi, el terminallerinde Windows Mobil CE .net alt yapısını kullanarak yazılan bir üründür. Bu platform sayesinde programlama aşamasında kullanıcı dostu ara yüzler tasarlanarak hızlı işlemler yapılması sağlanmıştır. Bununla birlikte çalışan program işlemleri arka planda daha hızlı çalışmakta ve senkronizasyonlarda problem yaşanması engellenmektedir. PC bazında ise yönetim ve transfer programları Windows tabanlı işletim sistemlerinde ve MS SQL veri tabanında sorunsuz olarak çalışabilmektedir.

- Pocket PC teknolojisini kullanır
- MS Windows CE.net + MS Windows XP,7,8 + MS SLQ teknolojilerini kullanır
- RF (Radio Frequency) + 802.11b protokollü Kablosuz (Wireless) teknolojisi kullanılır
- GPRS teknolojisi ile internet kullanılır
- MMC veya SD kart ile geliştirilebilir hafıza kartları kullanılır
- Lazer barkod okuyucu teknolojisi kullanılır
- Düşme, çarpma, sarsılmaya ve zor çalışma koşullarına dayanıklılık için yüksek IP Standardı kullanılır
- Standart dokunmatik ekran, klavye/tuş takımı ve sanal klavye özellikleri kullanılır

Ana Menü



El terminalindeki Veri Tabanı Güncelleme :

Sistem güneş sistemindeki verileri bu ekranı kullanarak el terminalinin kendisine yükler ayrı ayrı yapılabildiği gibi tümünü birden güncelleyebilir (sadece kart bilgileri)

SqlCe Veritabanı Güncelleme

Stok Kartlarını Güncelle

Cari Kartları Güncelle

Perakendecileri Güncelle

Barkod Bilgileri Güncelle

Tümünü Güncelle

Sipariş Tablosu Oluştur / Temizle

(İşlem birkaç dakika sürebilir.)

Kapat

Yeni sipariş giriş ve düzeltme ekranı: Burada kullanıcı yeni butonuna basarak müşteri kodu varsa perakende kodunu seçerek sipariş almaya başlar

Sipariş Ana EkranıKul

SiparişKull:38

Siparişler

Sip.No.	Tarih	Müş.Kod	Ünvan
38000007	19.07.12	120 34 043	DERYA
38000008	06.12.12	120 01 031	YILDIR

Müşteri Kodu : 120 01 031 ..

Ünvan : YILDIRIM DAĞITIM KİT. KIRT.BU ..

Perakendeci: 120 A 0158-CEREN KIRT-KOZYAT ..

Sipariş No : 38000008

Açıklama :

Toplam Ciro 263.9

Yeni Edit Sil Kapat

Güneşe Aktar

Güneşe Aktar Tamam

E-Posta Gönder Yazdır

Başlık Detay Sonuç

Ürün seçimi ve barkod okutma:

sistem istenirse barkod okutarak istenirse ürün kodu girerek sipariş alabilirler alınan siparişi daha sonra düzeltip ilave yapabilirler stok tahmini ve gelecek bilgilerini anlık izlenebilir .

Sipariş DetayKull:38 Sipariş DetayKull:38

Barkod : 4901681077021 ...

Mal Kodu : Z5-A-MAV

Mal Adı : ZEBRA ROLLER KALEM 0,5m

Stok Miktar : 5478.000000

Tahmini Stok : -3234.00000 Y

SirketKodu : 6K2

Miktar	Birim	Katsayı	Adet
1	KUTU	12	12

Fiyat : 2.150000

Tutar : 25.8

İskonto Oran: %

Verileri Güncelle

Mal Bilgileri Stok Bilgileri Mal Bilgileri Stok Bilgileri

Kaydet - Çıkış Kaydet - Çıkış

SiparisKull:38 SiparisKull:38

Sirke	MalKodu	Prk	Miktar	Fiyat
6K2	Z5-A-MAV	120 A	120	2.15

Yeni Düzelt Sil

TİP	ORAN	TUTAR
Mal Bedeli :		258
Kalem Oran		0
İskonto :		
Ara Toplam :		258
Oran İskonto :	10	25.8
Ara Toplam:		232.2
KDV :		41.796
Toplam :		190.404

Başlık Detay Sonuç Başlık Detay Sonuç

Cari Ekstre :

Kullanıcı Firma Kodunu seçerek istediği Tarih Aralığında ekstreyi görüntüleyebilir

Cari Ekstre ↔ 📊 🔍 🔊 ok

Şirket: 6K2 Listele

Müş. Kodu : 120 34 052 ..

Ünvan: AKÇAY KIRTASIYE YAYIN D ..

Tarih : 01.01.2012 06.12.2012

Tarih	EvrakNo	Islem	VadeTar
01.01.12	000006	Devir	01.01.12
04.01.12	A 213457	Fatura	31.05.12
04.01.12	A 213472	Fatura	03.04.12
05.01.12	A 213552	Fatura	04.04.12
06.01.12	B 106158	Fatura	06.01.12
09.01.12	A 213631	Fatura	30.06.12
09.01.12	B 106597	Fatura	09.01.12

🔍 🔊 ok

Müşteri Temsilcisi Onaylanmış Bekleyen siparişleri listeleyebilir

Açık Sipariş Listesi ↔ 📊 🔍 🔊 ok

Şirket: 6K2 Listele

Müş. Kodu : ..

Ünvan: ..

Tarih : 09.12.2012 09.12.2012

🔍 🔊 ok